



## Preisverhandlungen souverän meistern \_\_\_\_\_

### Wie Sie Ihre Preise mit erfolgreicher Verhandlungstechnik kundenorientiert durchsetzen

#### Nach diesem Do-how Seminar können Sie

- Ihren Vorbereitungen auf Preisverhandlungen den letzten Schliff geben.
- die Win-Win-Verhandlungstechnik taktisch geschickt nutzen.
- clever und variantenreich auf Rabatt-Forderungen und Preis-Einwände eingehen.
- Preisgespräche und -verhandlungen sicherer zu einem Abschluss bringen.

#### Datum und Zeit

Donnerstag, 30. April 2000+20  
von 9.00 bis 17.00 Uhr

#### Ort

In unserem Seminarraum «IdeenReich»  
in Meggen

#### Ihr Trainer

Marc Gonzenbach

#### Ihre Investition

mit Seminar-Halbtax  
CHF 330.00\*

#### ohne Seminar-Halbtax

CHF 660.00\*

\*zuzüglich CHF 90.00 Seminarpauschale  
mit pfiffigen Kaffee- und Teepausen  
sowie Mittagessen zum Energie tanken

#### Wir empfehlen

Besuchen Sie zur Basis für ein strukturiertes Verkaufsgespräch das  
Do-how Seminar «Clever und sympathisch verkaufen».