



Verblüffende Dienstleister im Aussendienst

Wie Sie mit Ihrem persönlichen Auftreten Ihr Unternehmen beim Kunden positiv repräsentieren

Nach diesem Do-how Seminar können Sie

- Ihre Körpersprache gezielt für einen kundenorientierten Auftritt einsetzen.
- Ihren Kunden einen professionellen und persönlichen Besuch zu Hause abstaten.
- durch eine positive und klare Sprache für den entscheidenden Unterschied sorgen.
- negative Botschaften lösungsorientiert formulieren.
- relevante Kundeninformationen intern weitergeben und mit Verbindlichkeit beim Kunden punkten.

Datum und Zeit

Dienstag, 10. März 2000+20
von 9.00 bis 17.00 Uhr

Ort

In unserem Seminarraum «IdeenReich»
in Meggen

Ihr Trainer

Marc Gonzenbach

Ihre Investition

mit Seminar-Halbtax

CHF 330.00*

ohne Seminar-Halbtax

CHF 660.00*

*zuzüglich CHF 90.00 Seminarpauschale
mit pfiffigen Kaffee- und Teepausen
sowie Mittagessen zum Energie tanken

Bitte beachten

Dieses Do-how Seminar ist für alle Mitarbeiter und Führungskräfte geeignet,
die Kunden besuchen.