



# Clever verkaufen speziell für Hotels, Tourismus- und Eventunternehmen

## Wie Sie mit einer sympathischen Gesprächsführung mehr Kunden von Ihrem Angebot überzeugen

### Nach diesem Do-how Seminar können Sie

- dank cleveren Fragetechniken Bedürfnisanalyse-Gespräche gut und zielorientiert führen.
- Mehrwerte Ihres Angebots nutzenorientiert und wirkungsvoll einbringen.
- Ihre Leistungen strukturierter und professioneller verkaufen.
- Gespräche sympathisch und verbindlich abschliessen.

### Datum und Zeit

Mittwoch, 3. Juni 2000+20  
von 9.00 bis 17.00 Uhr

### Ort

In unserem Seminarraum «IdeenReich»  
in Meggen

### Ihr Trainer

Bruno Zaugg

### Ihre Investition

mit Seminar-Halbtax  
CHF 330.00\*

### ohne Seminar-Halbtax

CHF 660.00\*

\*zuzüglich CHF 90.00 Seminarpauschale  
mit pfiffigen Kaffee- und Teepausen  
sowie Mittagessen zum Energie tanken

### Bitte beachten

Dieses Do-how Seminar ist ganz auf die Bedürfnisse von Hotels, Tourismus- und Event-  
unternehmen massgeschneidert.