



Sales Consultant B2B (80 - 100%)

NeumannZanetti & Partner ist ein Unternehmen mit rund 20 Team-Mitgliedern in Meggen bei Luzern. Als echtes Kompetenzzentrum für Servicequalität, Kundenbeziehungen und Führungskultur nehmen wir eine Vorreiterrolle ein. Mit Trainings, Coachings, Beratungsleistungen und qualitativer Marktforschung unterstützen und fördern wir Unternehmen, die mit noch mehr Do-how diese Kompetenzen gezielt weiterentwickeln wollen.

Als Verstärkung unseres Markt-Teams (Marketing & Verkauf) suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine begeisterungsfähige, serviceorientierte Persönlichkeit mit ausgeprägtem Verkaufsflair. Wenn Sie es lieben, Kunden zu begeistern und innovative Lösungen zu verkaufen, dann freuen wir uns auf Sie.

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, Kundenbeziehungsmanagement, B2B-Verkauf sowie in der Kundenakquisition und im aktiven Kundenkontakt.
- Sie sind eine engagierte, kommunikative und teamorientierte Persönlichkeit mit einer hohen Kunden- und Dienstleistungsorientierung.
- Eigenverantwortliches Arbeiten und eine proaktive und strukturierte Herangehensweise zeichnen Sie aus.
- Sie haben Freude daran, unsere Kunden zu beraten und zu begeistern – und gestalten gerne aktiv innovative Verkaufsstrategien mit.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie sicherer Umgang mit gängigen Office-Programmen sind für Sie selbstverständlich.

Dies erwartet Sie bei NeumannZanetti & Partner:

- Sie erleben eine Unternehmenskultur, in der Team-Spirit und Empowerment wertschätzend gelebt werden.
- Wir bieten ein inspirierendes Arbeitsumfeld, in dem Sie Ihre Ideen einbringen und umsetzen können.
- Viel Raum für eigenverantwortliches Arbeiten sowie Weiterbildungsmöglichkeiten.

Ist es Ihnen eine Herzensangelegenheit, die Erfolgsgeschichte von NeumannZanetti & Partner mitzugestalten? Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung.

Susi Strebel, Human Resources
susi@nzp.ch